

## CURRICULUM VITAE

### INFORMAZIONI PERSONALI

---

Nome: FABRIZIO GIAMBERARDINI

Data di nascita: . . . . .

### PRINCIPALI COMPETENZE ED ATTIVITA'

- **Docenza logistica**
- **Sviluppo ed impietrazione di magazzini distributivi**
- **Sviluppo business logistico**
- **Consulenza in ambito automotive:**
  - **Consulenza strategica per lo sviluppo del business post vendita ed aumento della redditività**
  - **Piani di ristrutturazione aziendali**
  - **Ottimizzazione processi service**
  - **Ottimizzazione processi di magazzino**
- **Formazione in aula di Brand Automobilistici**
- **Coaching presso dealer/service**

### ESPERIENZA LAVORATIVA

Date : Da Ott. 2022

Azienda : ITS ed aziende private

Principali mansioni : Docente

Principali attività:

- Docenza in ambito Logistica
- Tutoraggio Project Work

Date : Da Feb. 2017

Azienda : Methodos Consulting

Principali mansioni : Senior Consulting

Principali attività:

- Consulenza strategica presso i dealer per lo sviluppo del Business Post Vendita in ottica di massima redditività
- Progetti di revisione e sviluppo della rete per conto di case auto
- Analisi economica del post vendita
- Implementazione di BI direzionali
- Ottimizzazione dei processi riparativi per flotte e noleggi
- Start up e sviluppo di Hub distributori ricambi
- Ottimizzazione processi operativi di operatori logistici ed intermodali
- Formazione manageriale per conto dei Brand
- Coaching manageriale presso il cliente
- Supporto alle attività recruiting dedicate al post vendita ed alla logistica

Date (da - a) : Dicembre 2016 a Dicembre 2017

Azienda: Università Nicolò Cusano

Corsi di laurea :Impianti Meccanici (Percorso Laurea Specialistica Ing Meccanica)

Logistica (Percorso Laurea Triennale Ing Gestionale)

Date (da - a) : Aprile 2016 a febbraio 2017

Azienda: Msx International - Volkswagen Group Italia

Principali mansioni : Formatore tecnico

Date (da - a) : Giugno 2015 a Settembre 2016

Azienda: Cascioli Group

Principali mansioni : Parts Manager per l'intero gruppo, responsabile della gestione e dello sviluppo dei magazzini ricambi. Attività di marketing post vendita mirate all'incremento della vendita dei ricambi.

Principali attività:

- Sviluppo di piani di sell out ricambi dei vari marchi
- Misurazione KPI e reporting
- Misurazione del raggiungimento dell'obiettivo vendite
- Sviluppo di strategie per aumentare la redditività dei magazzini

Date (da - a) : Giugno 2015 a Aprile 2016

- Azienda: Msx International
- Principali mansioni : Consulente per il progetto MyReco di Renault Italia.
- Principali attività:
- Supporto al miglioramento dell'indice di raccomandabilità delle concessionarie assegnate
  - Analisi del reparto post vendita delle concessionarie di competenza
  - Analisi del reparto vendita delle concessionarie di competenza
- Date (da - a) : Gennaio 2015 a Giugno 2015
- Azienda : UPGOIN S.r.l.
- Principali mansioni : Area Manager centro sud, responsabile dello sviluppo del network delle carrozzerie al fine di aumentare gli affiliati ed assicurare lo sviluppo del business in collaborazione con le agenzie locali.
- Date (da - a) : Ottobre 2009 ad Luglio 2014
- Azienda: Next Value S.r.l.
- Principali mansioni : Aftersales Senior Consultant- Responsabile area Centro Sud  
 Consulente per il progetto Aftersales 2.0 cliente BMW ITALIA  
 Sviluppo delle attività dell'aftersales al fine di aumentare la redditività ed il fatturato tramite azioni di coaching, change management ed azioni di marketing locale.
- Date (da - a) : Maggio 2008 a Luglio 2009
- Azienda: Mercedes Benz Roma S.p.A. (Gruppo Mercedes Benz Italia )
- Principali mansioni : Responsabile Post Vendita / filiale (Smart, vetture MB e Truck)
- Date (da - a) : Marzo 2006 a Maggio 2008
- Azienda: Cartesio Progetto d'impresa S.r.l.
- Principali mansioni : Responsabile centro di formazione tecnica e manageriale Nova Milanese  
 Cliente Gruppo RENAULT ITALIA
- Date (da - a) : Dicembre 2005 Marzo 2006
- Azienda: Maggiore Fleet S.p.a.
- Principali mansioni : Responsabile servizi ai driver per il miglioramento dei processi esecutivi in ottica di massima soddisfazione del cliente
- Date (da - a) : Ottobre 2001 al Dicembre 2005
- Azienda: Gruppo MSX International

Mansioni:

- Field Engineering
- Techliner Engineering
- Warranty parts return coordinator

Cliente Nissan Italia

**Istruzione e formazione**

Titolo di Studio: Laurea in Ingegneria Meccanica  
Nome e tipo di istituto: Università Degli studi di Roma Tor Vergata  
Data conseguimento : 11 Maggio 2001

Abilitazioni:

- Attestato Specialista in ricostruzione incidenti stradali  
Ordine ingegneri Provincia di Roma Marzo 2014
- Certificazione Base ISIPM (istituto italiano Project Management)  
Novembre 2013
- Responsabile tecnico officina meccanica conseguita Ottobre 2009
- Abilitazione alla professione di Ingegnere conseguita il 15/01/02  
presso Università degli studi di Roma Tor Vergata.

**Capacità e competenze personali**

Lingue: Inglese Livello B1

Conoscenze informatiche:

- Sistema operativo Windows, Linux, office
- Sistemi DMS settore automotive

Associazionismo: Presidente A.L.I.T.U.R. (Associazione dei laureati in ingegneria  
Università di Roma Tor Vergata)

Autorizzo al trattamento dei miei dati

✓